

LE STIME ECONOMICHE DELLA CIA E L'IMPREVEDIBILE FINE DELL'URSS

*Luciano Segreto**

Economic Estimates by the CIA and the Unpredictable End of the USSR

In this article, we will analyze the debate that took place around the assessments that the CIA gave of the economic situation in the Soviet Union, a clearly decisive key to understanding the overall health of the main political-military opponent of the United States. The article will include the discussions that flared up in the American political establishment starting in 1990, after the fall of the Berlin Wall and the initial disorientation due to the loss of the historical adversary of the Cold War. Moreover, the positions taken by sovietologists in these discussions will be evaluated, as well as the role played in these debates by the analysis developed by Soviet economists in the 1980s. We will lastly consider the official response provided by the CIA (a response that, coming only in 2001, was actually rather slow to arrive), aimed essentially at confirming the correctness of its analyses and reiterating that its duties did not include that of predicting the collapse of the Soviet Union.

Keywords: Soviet economy, CIA estimates, Collapse of the USSR.

Parole chiave: Economia sovietica, Stime della Cia, Crollo dell'Urss.

La vicinanza cronologica tra la ricorrenza della crisi del sistema sovietico, sfociata nel novembre del 1989 nel crollo del Muro di Berlino, e l'insorgere della crisi sanitaria all'inizio del 2020 ha indotto molti osservatori a tornare su alcune questioni che attengono alla possibilità a meno di prevedere tali eventi. In un caso come nell'altro, sono state giustapposte visioni tra

* Dipartimento di Scienze politiche e sociali, Università degli Studi di Firenze, Via delle Pandette 9, 50127 Firenze; lucianorenato.segreto@unifi.it.

Desidero ringraziare gli anonimi referee per i loro commenti a una prima versione di questo lavoro. Un ringraziamento speciale esprimo nei confronti di Mario Del Pero, Renato Giannetti, Leopoldo Nuti, Federico Romero e Carlo Spagnolo per le osservazioni, le critiche e i suggerimenti che mi hanno offerto in maniera molto generosa, consentendomi di riflettere meglio su diversi passaggi critici della mia ricerca. La responsabilità resta mia, come il grande debito nei loro confronti. Un sincero ringraziamento rivolgo ai colleghi con cui ho discusso sui temi dell'analisi economica nei regimi autoritari in qualità di professore di Sistemi di corporate governance presso la Gdansk University of Technology.

loro diametralmente opposte: la prevedibilità, quasi ineluttabile ma non precisabile nel tempo, della fine di un sistema economico inefficiente o dell'arrivo di una pandemia si è contrapposta ad una visione che ha invece sottolineato l'assoluta imprevedibilità di tali eventi, per loro natura imprevisi ed imprevedibili. Chi ha sottolineato il carattere non previsto e non prevedibile del Coronavirus ha evocato l'immagine del cigno nero, diventata popolare in questi ultimi anni soprattutto tra analisti economici. A impiegarla pubblicamente per primo, più difficile dire se anche a inventarla, era stato un docente universitario di cittadinanza libanese-americana, Nassim Nicholas Taleb¹, che dopo essere stato per anni amministratore di hedge funds e fortunato trader nei mercati finanziari, nel 2007 pubblicò un libro con il quale l'idea del cigno nero iniziò a circolare non solo tra studiosi e addetti ai lavori negli ambienti finanziari, ma anche a livello più popolare, visto che fu anche un enorme successo editoriale a livello internazionale. Peraltro, lo stesso Taleb ha negato in un'intervista in piena crisi Covid-19 che la pandemia possa configurarsi come un esempio di cigno nero².

In questa sede vorremmo verificare in che misura la fine dell'Unione Sovietica fosse stata prevista o fosse prevedibile. In effetti, la questione, in sede storiografica, non consiste tanto nel dare un giudizio sulle storture e le inefficienze del sistema sovietico, ampiamente note, quanto nel verificare se chi, in Occidente, osservava e analizzava per ragioni istituzionali il funzionamento politico, economico e militare di quel sistema avesse percepito qualche segnale che andava nella direzione di una crisi e di una rapida dissoluzione, come poi effettivamente avvenne tra il 1989 e il 1991. Sappiamo che non fu così e in questo articolo porteremo alcuni elementi che dovrebbero aiutare a comprendere perché. Tuttavia, sappiamo che anche tra gli stessi cittadini sovietici il crollo del sistema fu un'autentica sorpresa,

¹ Con parecchio *understatement*, Taleb ha ricordato in un'intervista che tale concetto l'avevano usato Aristotele (come sinonimo di impossibilità) e successivamente una buona fetta delle élites londinesi del XVII secolo, fino a quando, nell'Ottocento, il naturalista inglese John Latham svelò che in Australia i cigni sono davvero neri, dimostrando cioè che si trattava di realtà «non impossibile, ma rara, inconsueta, sorprendente» (E. Occorsio, *Taleb «Dal Coronavirus una scossa al sistema. Ma questo non è il mio cigno nero»*, in «la Repubblica», 4 marzo 2020).

² N.N. Taleb, *The Black Swan: The Impact of the Highly Improbable*, New York, Random House, 2007 (trad. it. *Il Cigno nero*, Milano, il Saggiatore, 2008). Il volume, tradotto in trentadue paesi e venduto in oltre tre milioni di copie (<https://en.wikipedia.org/wiki/The_Black_Swan:_The_Impact_of_the_Highly_Improbable>), è stato inserito tra i dodici libri che hanno avuto la maggiore influenza dopo la Seconda guerra mondiale (cfr. B. Appleyard, *Books that Helped to Change the World*, in «Sunday Times», 7 July 2009).

convinti com'erano, almeno fino a quando, tra il 1986 e il 1987, le riforme di Gorbačëv mostrarono tutta la loro inefficacia, di vivere in un «Stato eterno». E ad ogni modo, quando il collasso arrivò, nessuno pareva impreparato. Come scrisse qualche anno fa Alexei Yurchak, «a peculiar paradox became apparent in those years: although the system's collapse had been unimaginable before it began, it appeared unsurprising when it happened»³.

Del resto, se prendiamo a mo' di esempio, alcune comunicazioni giunte sul tavolo del presidente americano Ronald Reagan, entrambe del 1987, appaiono evidenti che sia agli occhi di Margaret Thatcher (che aveva incontrato Gorbačëv ad aprile) sia a quelli del Deputy Director della Cia, Robert Gates (che predispose un memo in vista del summit di dicembre a Washington tra Reagan e Gorbačëv che avrebbe portato alla firma del trattato Inf sui missili a medio raggio), le sensazioni dei cittadini russi erano in un certo modo condivise. Secondo il primo ministro britannico, Gorbačëv sembrava sinceramente intenzionato a rivitalizzare la società sovietica con le sue riforme per creare un paese piú prospero e con aperture del sistema in senso liberale e nella direzione di un suo decentramento, pur non vedendo, da convinto comunista quel era, che tale sistema continuava a essere fondato su «statism, collectivism, and party dictatorship»⁴.

Meno «infatuato» della signora Thatcher, che non aveva nascosto la sua simpatia personale per il capo dell'Unione Sovietica quando era giunto in visita a Londra, il vicecapo della Cia sottolineò, in vista del vertice di dicembre 1987 tra Reagan e Gorbačëv, che, malgrado i tanti limiti,

there are clearly great changes underway inside the Soviet Union and in Soviet diplomacy. Yet, it is hard to detect fundamental changes, currently or in prospect in the way the Soviets govern at home or in their principal objectives abroad. The

³ A. Yurchak, *Everything Was Forever Until It Was No More*, Princeton, Princeton University Press, 2005, p. 1.

⁴ <<https://nsarchive.gwu.edu/dc.html?doc=2755709-Document-09>>, Letter to Reagan from Thatcher about her Meetings with Gorbačëv in Moscow, April 1, 1987. Questo documento, come quello citato nella nota successiva, è stato scaricato dal sito del National Security Archive. Quest'ultimo è un'istituzione non governativa creata nel 1985 e che da diversi anni ha la propria sede nel campus della George Washington University. Il suo obiettivo è quello di mettere a disposizione degli studiosi documenti prodotti dalle varie branche dell'amministrazione americana attraverso il sistematico ricorso alla procedura Foia, cioè Freedom of Information Act. Tale strumento, introdotto dal Congresso americano nel 1967, permette di richiedere l'accesso a documenti ancora non aperti al pubblico o per vincoli temporali (i documenti d'archivio vengono rilasciati trascorsi trent'anni dalla loro produzione) o perché la sicurezza nazionale li rende inaccessibili per un periodo piú lungo.

party certainly will retain its monopoly of power. A major purpose of economic modernization – as in Russia in the days of Peter the Great – remains the further increase in Soviet military power and political influence.

Gates concluse il suo memo per il presidente affermando che Gorbačëv arrivava a Washington «after a series of political setback, at 57 he can afford to take a long view: he will likely be in power long after his adversaries at home and abroad have moved off the world stage»⁵.

Nessuno, insomma, ancora alla vigilia del crollo dell'Urss pareva percepire anche solo qualche scricchiolio del sistema. I paesi occidentali stavano offrendo un'importante apertura di credito al leader sovietico, con il quale evidentemente pensavano, come aveva scritto Gates, che il mondo occidentale avrebbe dovuto fare ancora a lungo i conti. Ma poi l'impossibile si materializzò, l'imprevisto e l'imprevedibile smisero di essere tali. Paradossalmente, però, proprio questo straordinario capovolgimento delle previsioni scatenò un grosso dibattito negli Stati Uniti su chi avrebbe dovuto capire, intuire e fornire indicazioni ai vertici politici.

In quest'articolo analizzeremo il dibattito che si svolse attorno alle valutazioni che la Cia diede della situazione economica nell'Unione Sovietica, una chiave di lettura evidentemente decisiva per comprendere lo stato di salute complessivo del principale avversario politico-militare degli Stati Uniti. La struttura dell'articolo prevede un primo paragrafo dedicato alle discussioni che si accesero nell'establishment politico americano a partire dal 1990, dopo la caduta del Muro di Berlino e l'iniziale spaesamento per la perdita dell'avversario storico della guerra fredda. Nel secondo paragrafo verranno valutate le posizioni che assunsero in tali discussioni i sovietologi. Il terzo paragrafo avrà un leggero sfasamento temporale per consentire di introdurre nella maniera più articolata possibile le analisi sviluppate in Unione Sovietica, nella seconda parte degli anni Ottanta, da alcuni economisti, i quali, non solo criticavano le statistiche ufficiali del loro paese, ma prendevano le distanze anche dalle stime sull'economia sovietica proposte dalla Cia. Come vedremo, lungi dal divenire un elemento del dibattito pubblico in Occidente, tali valutazioni erano però conosciute dalla Cia che,

⁵ Cfr. <<https://nsarchive.gwu.edu/dc.html?doc=3402669-Document-08-Cia-Deputy-Director-Robert-Gates>>, Document 08. Cia Deputy Director Robert Gates, «Gorbachev's Gameplan», November 24, 1987. Per un quadro di riferimento dei due incontri Thatcher-Gorbačëv e Reagan-Gorbačëv si veda il recentissimo lavoro di A. Brown, *The Human Factor: Gorbachev, Reagan, and Thatcher, and the End of the Cold War*, Oxford, Oxford University Press, 2020.

come si dirà, vi dedicò anche un incontro rimasto in parte secretato fino a poco tempo fa. Nel quarto paragrafo affronteremo la risposta ufficiale della Cia, in verità piuttosto tardiva, visto che arrivò solo nel 2001, e sostanzialmente tesa a confermare la giustezza delle proprie analisi e a ribadire che tra i suoi compiti non figurava quello di prevedere il crollo dell'Unione Sovietica. Infine, le conclusioni offriranno una valutazione complessiva del lungo scontro interno all'establishment e nel mondo accademico americano.

1. *Il crollo dell'Unione Sovietica e le critiche dell'establishment politico alla Cia.* Nella complessa architettura politico-istituzionale del potere negli Stati Uniti l'intelligence e in particolare la Cia hanno sempre ricoperto un ruolo di primo piano. Proprio questa posizione baricentrica ha spesso attirato critiche molto dure nei confronti dell'agenzia provenienti da tutti i settori della politica e dell'establishment. Se le critiche tradizionali della sinistra liberal si indirizzavano soprattutto verso gli operativi della Cia, nel corso degli anni Ottanta e ancora più dopo la fine della guerra fredda le critiche provenienti da questi ambienti si focalizzarono sull'inutilità della Cia e sugli alti costi della struttura. La destra americana, invece, non certo un avversaria di chi operava sul terreno nel contesto della guerra fredda, puntava tradizionalmente le sue critiche in direzione della comunità degli analisti, verso i quali aveva costruito numerosi stereotipi, considerandoli come un mondo autoreferenziale, liberal e di sinistra: quelli che si erano opposti al maccartismo, che per primi avevano elaborato stime critiche sull'intervento in Vietnam, che avevano sostenuto la distensione e avevano affermato in più occasioni come l'Urss aderisse alle logiche del Mad (Mutual assured destruction) quanto e più degli Usa⁶.

A partire dagli anni Settanta le critiche della destra americana agli analisti Cia riguardarono una presunta minimizzazione del riarmo sovietico e il fatto di non cogliere la pericolosità delle dottrine sovietiche in materia di guerra nucleare. Il vertice di queste critiche si raggiunse con la creazione, nel 1974, del cosiddetto Team B, approvato dall'allora capo della Cia George Bush, e del quale facevano parte esperti esterni incaricati di valutare le informazioni dell'intelligence sull'Urss. Tale gruppo di esperti, guidati da Richard Pipes, giunse alla conclusione, nel 1976, che le

⁶ R. Jeffreys-Jones, *The Cia and American Democracy*, New Haven, Yale University Press, 1989.

valutazioni sull'Unione Sovietica sottostimassero in maniera strutturale il pericolo della potenza militare sovietica e interpretassero male le intenzioni strategiche di Mosca⁷.

Nella Cia tale situazione spinse a rivedere di continuo le stime anche in campo economico che, molto spesso, erano a supporto di quelle di ordine strategico-militare, vista la logica centralistica del sistema. Le difficoltà nella raccolta delle informazioni, la qualità dei dati a disposizione e gli strumenti analitici impiegati rappresentarono un miscuglio di fattori che non fu sempre possibile piegare nella maniera ottimale, laddove «l'ottimo» non necessariamente significava un'approssimazione ben riuscita alla realtà dell'Urss, della sua economia e del suo complesso militare-industriale. Molto più spesso significava individuare una stima intermedia che consentisse di offrire valutazioni accettabili, ma soprattutto palatabili per le aspettative e le strategie politiche dell'amministrazione.

Cionondimeno, nel corso degli anni Ottanta, come vedremo più avanti, vi era stata una prima ondata di critiche nei riguardi della Cia e delle sue valutazioni sull'economia sovietica, sul Pil di quel paese e l'impatto delle spese militari. Tuttavia, quelle critiche erano rimaste circoscritte all'interno della comunità degli studiosi. Invece, dopo il crollo dell'Unione Sovietica, furono numerose, nella stampa americana, le accuse avanzate nei confronti della Cia per la sua incapacità di prevedere la crisi economica e la fine del sistema sovietico. «As the Bay of Pigs was to intelligence operations, the extended misreading of the Soviet economic debacle is to intelligence evaluation», scrisse nell'aprile del 1990 il columnist del «New York Times» William Safire, mentre i titolisti del quotidiano furono ancora più severi, parlando di «fiasco» dell'intelligence americana⁸. Questa valutazione venne fatta propria, con toni diversi, da altre importanti testate giornalistiche negli anni successivi⁹.

Tra le personalità del mondo politico americano chi si distinse per la severità delle critiche nei primi anni Novanta fu il senatore dello Stato di New York, il democratico Daniel Patrick Moynihan, per alcuni anni anche docente ad Harvard prima di intraprendere una lunga carriera dapprima nell'amministrazione diplomatica (fu, tra l'altro, ambasciatore in India e

⁷ A.H. Cahn, *Killing Détente: The Right Attacks the Cia*, University Park, Pennsylvania State University Press, 1998.

⁸ W. Safire, *Intelligence Fiasco*, in «New York Times», 27 April 1990.

⁹ M. Ott, *Reform Task for Woolsey at the Cia*, in «Wall Street Journal», 23 December 1992; J. Alter, *Not-So-Smart Intelligence*, in «Newsweek», 7 March 1994.

poi rappresentante permanente statunitense alle Nazioni Unite) e poi al Congresso, quasi sempre su posizioni conservatrici. «For a quarter of century» – scrisse – «the C.I.A. has been repeatedly wrong about the major political and economic questions entrusted to its analysis». Dagli anni Sessanta e per circa una trentina d'anni, «the intelligence community systematically misinformed successive Presidents as to the size and growth of the Soviet economy». L'immagine che l'intelligence offrì del nemico era quella di una «maturing industrial society with a faster growth rate than the United States», un paese «destined, if the growth rates held, to surpass us in time, and in the interval well able to sustain its domestic military and its foreign adventures». Complessivamente le dimensioni dell'economia sovietica vennero stimate circa tre volte più grandi di quelle effettive. Questa era anche l'opinione diffusa tra gli economisti – concluse Moynihan –, ma il fatto che questi ultimi avessero assunto tale punto di vista non era certo una scusa accettabile, poiché «the C.I.A. was meant to do better»¹⁰.

Moynihan non si fermò alla denuncia su uno dei più importanti quotidiani americani. Nella sua qualità di senatore, chiese al Gao, il General Accounting Office (oggi denominato General Accountability Office), un organismo pubblico che fornisce informazioni e documentazione di varia natura al Congresso, una valutazione sulla maniera in cui la Cia aveva fino ad allora effettuato le stime sul Pil sovietico sia in termini assoluti che come percentuale di quello statunitense. La risposta del Gao, inviata a Moynihan il 30 settembre 1991, venne fatta pervenire in copia anche al direttore della Cia, al segretario del Commercio, al Dipartimento di Stato e al Pentagono, oltre che ad altre branche dell'amministrazione. Nel lungo documento (oltre una cinquantina di pagine, compresa la bibliografia), preparato sotto la supervisione di Allan I. Mendelowitz, Managing Director for International Trade, Finance and Economic Competitiveness di Gao¹¹, vennero messe in

¹⁰ D.P. Moynihan, *Do We Still Need the C.I.A?*, in «New York Times», 19 May 1991.

¹¹ Mandelowitz aveva alle spalle numerosi incarichi molto importanti: prima di entrare al Gao aveva insegnato alla Rutgers University, era stato Economic Policy Fellow presso la Brookings Institution e, appena entrato al Gao, nel 1980, era stato inserito come senior economist e rappresentante diretto del Comptroller General nel board incaricato di seguire il negoziato della Chrysler per la garanzia del prestito federale richiesto dall'impresa automobilistica nel 1979 a seguito delle difficoltà finanziarie conosciute in quegli anni dalle tre maggiori società del settore (General Motors, Ford e, appunto, Chrysler) a causa dell'effetto congiunto della recessione in cui si trovava l'economia americana e dell'aumento dei prezzi del petrolio dovuto alla guerra tra Iran e Iraq. Cfr., per le informazioni biografiche, su Allan Mendelowitz, <<https://www.americanbanker.com/author/allan-mendelowitz>> e per

evidenza numerose criticità presenti, oltre che nei risultati, anche nella metodologia seguita dalla Cia per costruire le sue valutazioni sul Pil sovietico. La premessa da cui partì questo documento – le critiche e le stime di diversi analisti indipendenti emerse nel 1990, che valutavano il Pil sovietico tra il 13 e il 33 per cento di quello americano, cifre molto lontane, anche nell'ipotesi più ottimistica, rispetto al 51 per cento proposto dalla Cia¹² – rendeva giustificata la richiesta di Moynihan. Il lavoro svolto dal Gao non si limitò a fungere da arbitro *super partes*, dato che tra i suoi obiettivi c'era anche quello di offrire alcune raccomandazioni all'agenzia per meglio calibrare in futuro le sue stime. Tuttavia, il Gao mise anche in evidenza, nella premessa del rapporto, che la Cia aveva rifiutato di collaborare al lavoro che esso stava svolgendo¹³. Nonostante la sua funzione istituzionale il Gao non ebbe accesso né ai documenti interni né poté interloquire con gli analisti della Cia, il che pose seri vincoli alle sue capacità di effettuare i test più adatti a misurare la validità dei dati prodotti dall'intelligence americana. Ciò nondimeno, concludeva la lettera, «Gao believes that its review-based on a thorough examination of published Cia materials and meetings with experts is adequate to support its conclusions and recommendations»¹⁴. Non entreremo nel dettaglio delle osservazioni, anche molto tecniche, che si trovano nel documento prodotto dal Gao. Ci limiteremo a sottolineare solo i punti essenziali, comunque sufficienti per comprendere le criticità e i suggerimenti. Il documento mise in evidenza che la Cia calcolava il Pil sovietico usando gli stessi metodi utilizzati per i paesi occidentali, una scelta che non poteva produrre risultati accurati, soprattutto a causa di una massa di dati significativamente inferiori rispetto a quelli disponibili in Occidente, per i problemi inerenti alla stima del Pil in economie non di mercato

la questione del prestito alla Chrysler James, M. Bickley (Congressional Research Service), *Chrysler Corporation Loan Guarantee Act of 1979: Background, Chrysler Corporation Loan Guarantee Act of 1979: Background, Provisions, and Cost Provisions, and Cost Follow*, Cornell University, Ilr School, Federal Publications, 12-8-2008.

¹² Il dato del 51 per cento era ottenuto utilizzando il sistema Fisher di media geometrica tra un dato pari al 42 per cento, misurando il Pil russo in rubli, e un dato pari al 61 per cento, misurandolo invece in dollari.

¹³ Non sono noti i motivi del diniego da parte della Cia, ma sappiamo da un documento del 1982 che l'intelligence americana era convinta che nella Gao ci fossero delle spie che lavoravano per Mosca (<<https://www.cia.gov/library/readingroom/document/cia-rdp88-01070r000100060005-4>>, Spies in the Gao).

¹⁴ Gao Report to the Honorable Daniel Patrick Moynihan, U.S. Senate, September 1991, *Soviet Economy. Assessment of How Well the Cia Has Estimated the Size of the Economy*, p. 2.

e per l'incapacità di aggiornare il tasso di cambio dollaro-rublo dal 1970, possibile fonte di ulteriori gravi errori. Il risultato ultimo era quello di sovrastimare le dimensioni dell'economia sovietica. Il dato piú recente – il Pil sovietico sarebbe stato pari a poco piú della metà di quello americano – in realtà era il frutto della media tra due valutazioni diverse del tasso di cambio, che creavano una forchetta che andava dal 39 al 66 per cento¹⁵.

Anche quando i metodi utilizzati dalla Cia erano piú ragionevoli (la Cia si basava in gran parte sui dati quantitativi per stimare i tassi di crescita, anziché seguire l'approccio standard di utilizzare i dati misurati in prezzi deflazionati o costanti, perché mancavano dati affidabili sul rublo costante sovietico e deflatori del rublo), gli errori non potevano essere evitati. Tuttavia, spiegava il Gao, era improbabile che i metodi della Cia producessero stime accurate del Pnl sovietico perché erano soggetti a una varietà di pregiudizi intrinseci, derivanti in gran parte dai limiti dei dati sovietici. La Cia utilizzava una strumentazione accettata a livello internazionale per costruire un rapporto tra il potere d'acquisto in dollari dei rubli in modo da poter confrontare il Pil sovietico con quello degli Stati Uniti, impiegando cioè il metodo basato sulla parità di potere d'acquisto¹⁶, uno strumento operativo abbastanza affidabile e di impiego intuitivo tra economie di mercato, molto meno nel confronto con economie a controllo centralizzato. Quando il Gao svolse il suo lavoro, era da tempo operativo il cosiddetto 80-Nations International Comparison Program (Icp), un programma internazionale che riuniva per l'appunto ottanta paesi, messo a punto nel 1968 dalle Nazioni Unite e dalla Banca mondiale e dalla Comunità Europea. L'Unione Sovietica, sotto la guida di Gorbačëv, aveva da poco aderito al programma, ma i primi risultati si sarebbero visti non prima del 1992-93. Restava comunque aperto il problema della composizione del paniere dei beni oggetto dell'analisi, per non parlare della diversa qualità degli stessi beni prodotti negli Stati Uniti e nell'Urss.

Vi erano poi altri limiti metodologici. Ad esempio, restava difficile per la Cia aggiornare i rapporti tra il potere d'acquisto negli Usa e quello in Urss per i singoli articoli dalla fine degli anni Settanta. L'agenzia aveva aggiornato

¹⁵ Per ovviare all'indubbia discrepanza provocata dall'ampiezza di tale forchetta la Cia usava la media geometrica dei risultati del dollaro e del rublo, riuscendo così a fornire un'unica cifra (ivi, p. 29).

¹⁶ È lo strumento che permette di confrontare i livelli dei prezzi tra paesi diversi, appartenenti a una stessa area valutaria o ad aree valutarie diverse. In quest'ultimo caso, l'indice introduce una relazione tra i prezzi e il tasso di cambio.

i suoi rapporti aggregati al 1982, ma il fatto di continuare a usare i vecchi rapporti dettagliati per i singoli prodotti era alla base della sopravvalutazione del Pil sovietico, perché il campione utilizzato per costruirli finiva spesso per sovrastimare sempre i beni sovietici a basso contenuto tecnologico. In base a una revisione dei dati sul potere d'acquisto del rublo, il Gao quantificava in questo modo gli errori commessi nelle stime della Cia: se gli analisti dell'intelligence avessero sopravvalutato il potere d'acquisto del rublo del 20 per cento, il Pil sovietico sarebbe stato pari al 42 per cento di quello americano; se la sopravvalutazione fosse stata del 50 per cento, il Pnl sovietico sarebbe il 34 per cento di quello degli Stati Uniti, cifre entrambe comunque molto lontane dalla valutazione fornita dalla Cia ricordata in precedenza (51 per cento)¹⁷. Tuttavia, le stime teoriche più fondate erano considerate molto lontane da quelle che venivano avanzate in ambienti esterni alla Cia. Un economista russo citato nel documento del Gao, Victor Belkin, aveva presentato delle valutazioni molto diverse nel corso di una conferenza organizzata nell'aprile del 1990 dall'American Enterprise Institute, un *think tank* di area conservatrice, alla quale avevano preso parte, oltre ad altri sedici economisti russi e ad alcuni deputati del Congresso dei Soviet, anche alcuni analisti della Cia. Per Belkin, che lavorava presso la Commissione sovietica per gli studi sulle forze produttive e le risorse naturali, l'economia sovietica in quel momento aveva delle dimensioni pari al 14 per cento di quella americana. Grigory Khanin, uno degli economisti più importanti in Russia in quel momento (su di lui ritorneremo più approfonditamente nel terzo paragrafo), commentò con grande ironia la diversità di valutazioni tra le nuove stime (che rivedevano al ribasso quelle precedenti) e quelle della Cia: «A strange thing is happening here. According to the Cia estimates, we are in much better shape. So how come we do not recognize our achievement?»¹⁸.

Un altro lavoro di quello stesso anno, ricordato nello studio del Gao, stavolta con la firma congiunta di quattro istituzioni economiche di prima grandezza, il Fondo monetario internazionale, l'Organizzazione per la cooperazione e lo sviluppo economico, la Banca internazionale per la ricostruzione e la Banca europea per la ricostruzione e lo sviluppo, affermava

¹⁷ Gao Report to the Honorable Daniel Patrick Moynihan, cit., pp. 4-5 e 26-29.

¹⁸ V. Belkin, *Market and Non-Market Systems: Limits to Macroeconomic Comparability*, paper presented at the American Enterprise Institute Conference on Comparing the Soviet and American Economies, 19-22 April 1990. Più in generale sulla conferenza si veda A. Pine, *Soviets Say Cia Overestimates Size of Their Economy: Foreign Affairs: The U.S. View of Gross National Product Is Rosy Compared to Reality, Panel Asserts*, in «Los Angeles Times», 24 April 1990.

addirittura che il Pil sovietico *pro capite* era pari solo al 10 per cento di quello americano¹⁹.

In base a questi elementi il Gao espresse alcune raccomandazioni. Le due più importanti riguardavano, da una parte, l'indicazione di fornire in futuro non un dato ma una forchetta tra valori minimi e massimi; dall'altra, la richiesta di spiegare i criteri e le metodologie utilizzate per definire quella forchetta di dati. In un futuro che si auspicava a breve termine, poi, il suggerimento era quello di ricalcolare il Pil a parità di potere d'acquisto non appena le condizioni in Unione Sovietica l'avessero permesso, a meno che nel frattempo la Cia non avesse scelto di adottare i risultati di altri lavori comparativi come quello in corso all'epoca e sponsorizzato dalle Nazioni Unite.

Nonostante queste critiche molto severe, le reazioni ufficiali della Cia furono contenute. Il Gao mise a disposizione dell'agenzia una versione provvisoria del rapporto. Il 21 agosto 1991 la Cia fece sapere che aveva trovato «the report to be a scholarly, credible, well-balanced appraisal that recognizes the great difficulties involved in analyzing the Soviet economy in the absence of reliable Soviet data». Nessuna risposta veniva invece data (o preannunciata) circa le raccomandazioni proposte dal Gao. Nella Cia, si legge nel documento del Gao, in quel momento era stata messa al lavoro una task force per rivedere le sue analisi, ma non veniva dichiarato pubblicamente in quali aree specifiche essa avrebbe lavorato²⁰.

Non meno severe furono le critiche – ma anche le autocritiche – provenienti da personalità che avevano avuto ruoli di primissimo piano nell'intelligence. Sempre nel 1991 Stansfield Turner, che era stato direttore della Cia tra il 1977 e il 1981, scrisse su «Foreign Affairs»:

We hear some revisionist rumblings that the Cia did in fact see the Soviet collapse emerging after all. If some individual Cia analysts were more prescient than the corporate view, their ideas were filtered out in the bureaucratic process; and it is the corporate view that counts because that is what reaches the president and his advisers. On this one, the corporate view missed by a mile.

A proposito della capacità di previsione, Turner fu ancora più drastico, mettendo in chiaro che la burocratizzazione della struttura aveva finito per

¹⁹ International Monetary Fund, World Bank, Organization for Economic Cooperation and Development, European Bank for Reconstruction and Development, *The Economy of the USSR: Summary and Recommendations*, Washington DC, s.e., 1990, p. 51.

²⁰ Gao Report to the Honorable Daniel Patrick Moynihan, cit., pp. 33 e 44.

impedire che qualche idea iconoclasta o anche solo leggermente diversa dal *mainstream* arrivasse ai livelli decisionali, finendo per disincentivare l'attitudine alle previsioni:

Our analytic bureaus, especially those dealing with the U.S.S.R., have become such large bureaucracies that, in the process of moving a forecast up the line from the individual analyst to the head of the agency, iconoclastic ideas get watered down in favour of what has been the accepted wisdom.

Secondo Turner, nessuno vide che l'Unione Sovietica aveva davanti un «growing, systemic, economic problem. [...] Neither I nor the Cia's analysts reached the conclusion that eventually something had to give». La sua severa conclusione fu molto chiara: «we should not gloss over the enormity of this failure to forecast the magnitude of the Soviet crisis».

Turner fornì anche un esempio molto concreto. Una delle ragioni per cui il governo americano non era stato in grado di cogliere in anticipo la crisi dell'economia sovietica dipendeva dal fatto di credere che a Mosca fossero ancora in vigore le vecchie regole staliniste sulla repressione del dissenso e che l'attitudine della popolazione non contasse in Unione Sovietica. In tal modo a Washington non si comprese che Gorbačëv aveva introdotto le sue riforme non solo per contrastare il declino della produttività nel sistema economico, ma perché ormai l'atteggiamento della popolazione nei riguardi del governo, della sua azione e del partito era completamente negativo. «There was no longer any hope – concludeva l'ex capo della Cia – that fear and repression could drive the Soviet people into working harder»²¹.

Nel 1992, nel corso di un discorso tenuto presso la Foreign Policy Association, l'allora numero uno dell'intelligence americana, Robert M. Gates, accusato dalla stampa e da qualche specialista di avere largamente contribuito a diffondere, quando era solo un alto funzionario e poi il vicecapo della Cia, la visione di un'Unione Sovietica «expansionista e invulnerabile» in oltre una dozzina di articoli e discorsi, tra il 1986 e il 1988, ammise che l'Agenzia si era mossa male e in ritardo. In effetti, spiegò, solo nel corso del 1989, a pochi mesi dalla caduta del Muro di Berlino, gli analisti dell'agenzia cominciarono «to think that the entire edifice might well collapse»²². Questa situazione si riflesse su chi doveva prendere decisioni

²¹ S. Turner, *Intelligence for a New World Order*, in «Foreign Affairs», LXX, 1991, 4, pp. 150-166.

²² E. Sciolino, *Director Admits C.I.A. Fell Short in Predicting the Soviet Collapse*, in «New York Times», 21 May 1992.

in merito ai rapporti tra le due superpotenze. Il presidente George Bush dichiarò di essere stato all'oscuro dell'imminente caduta del Muro di Berlino²³; Bern Scrowcroft, il suo responsabile del National Security Council, affermò di non ricordare alcun avvertimento da parte della Cia, ma anche Colin Powell, che aveva ricoperto lo stesso incarico durante l'ultima parte del secondo mandato di Ronald Reagan, affermò molto sarcastico che gli specialisti della Cia non erano in grado di «anticipate events much better than a layman watching television», come sintetizzò molto bene Melvin Goodman, uno dei maggiori specialisti dell'intelligence americana²⁴.

2. *I sovietologi si schierano dalla parte della Cia.* Nonostante questi giudizi convergenti, molti dei quali provenienti dall'interno dell'istituzione (per quelli dei politici la lettura è più complessa, perché possono anche riflettere sentimenti di rivalsa per vicende che li hanno visti protagonisti nel complesso rapporto che ebbero con la Cia per ragioni istituzionali), in quegli stessi anni una parte degli specialisti iniziò un lavoro di revisione di queste posizioni critiche, se non offensive, nei riguardi della Cia.

Le critiche provenienti dal mondo politico (persino dal presidente, come abbiamo visto) fecero scattare un intervento dell'House Permanent Select Committee on Intelligence (Hpsci) del Senato degli Stati Uniti. Nel 1991 il comitato affidò a un gruppo di esperti economici appartenenti ad organizzazioni non governative una valutazione dell'analisi dell'economia sovietica realizzata dalla Cia. Il rapporto finale individuò alcune criticità sia nell'analisi delle metodologie utilizzate per la misurazione quantitativa della performance dell'economia sovietica sia nel confronto fra le dimen-

²³ La circostanza è doppiamente sorprendente perché Bush era stato alla testa della Cia tra il gennaio 1976 e gennaio 1977 e in un volume pubblicato dall'Agenzia si afferma che «Cia's relationship with Bush was undoubtedly the most productive it had enjoyed with any of the nine presidents it served since the Agency's founding in 1947»: J.L. Helgerson, *Getting to Know the President: Intelligence Briefings of Presidential Candidates and Presidents-Elect 1952-2012*, Third Edition, Washington DC, Central Intelligence Agency, 2013, p. 141.

²⁴ M.A. Goodman, *Ending the Cia's Cold War Legacy*, in «Foreign Policy», CVI, 1997, 2, pp. 128-143: 129. Goodman ritornò sugli stessi temi in un lavoro più ampio: *The Cia and the Soviet Union: The Politics of Getting It Wrong*, in *The Lost Equilibrium: International Relations in the Post-Soviet Era*, ed. by B. Moretz Smolansky, O.M. Smolansky, Bethlehem, Lahing University Press, 2001, pp. 27-44. Su questi temi vedi anche M. Jones, P. Silberzah, *Constructing Cassandra: Reframing Intelligence Failure at the Cia, 1947-2001*, Stanford, Stanford University Press, 2013, p. 113. La frase di Colin Powell è tratta dal suo libro *My American Journal*, New York, Random House, 1995, pp. 375-376.

sioni complessive dell'economia sovietica e di quella americana. Tuttavia, il comitato di esperti scrisse nel suo rapporto finale, consegnato nel novembre del 1991, che

most reports [from 1979] through 1988 on the course of the Soviet GNP and on general economic developments were equally satisfactory: accurate, illuminating, and timely. In fact, we find it hard to believe that anyone who has read the Cia's annual public reports on the state of the Soviet economy since 1975 could possibly interpret them as saying that the Soviet economy was booming. On the contrary, these reports regularly reported the steady decline in the Soviet growth rate and called attention to the deep and structural problems that pointed to continued decline and possibly to stagnation²⁵.

Affermazioni tanto equilibrate tra la parte critica e quella piú positiva, da far capire come esse fossero probabilmente il frutto di un compromesso di carattere politico, un'ipotesi rafforzata dal fatto che non venivano neanche menzionate le critiche di carattere metodologico che si trovavano nel rapporto del Gao ricordato sopra.

Lungo questa linea interpretativa, che strumentalmente potremmo definire «revisionista», portata cioè a prendere le distanze dalle critiche che erano state avanzate fino a quel momento nei riguardi della Cia, si schierò una buona parte dei sovietologi americani e degli studiosi dell'intelligence americana, alcuni dei quali avevano probabilmente fatto parte di quel comitato. Il lavoro che meglio rappresenta questa inversione di rotta – ben visibile anche nel titolo – è certamente quello firmato da Bruce Berkowitz e Jeffrey Richelson, apparso nel 1995²⁶. Come spiegò diversi anni piú tardi Berkowitz, era stato Richelson, all'epoca studioso dell'intelligence che lavorava al National Security Archive, ad attirare la sua attenzione su una serie di documenti noti come *National Intelligence Estimates* e su uno studio portato avanti presso la Kennedy School che aveva usato alcuni documenti della Cia da poco declassificati²⁷. I due studiosi, annoverati tra i maggiori specialisti nei rispettivi settori, misero in rilievo che andava profondamente rivista la valutazione sull'operato della Cia rispetto alla sua presunta responsabilità

²⁵ House Permanent Select Committee on Intelligence, *An Evaluation of Cia's Analysis of Soviet Economic Performance 1970-90*, 18 November 1991.

²⁶ B.D. Berkowitz, J.T. Richelson, *The Cia Vindicated: The Soviet Collapse Was Predicted*, in «The National Interest», XLI, 1995, 4, pp. 36-47.

²⁷ B.D. Berkowitz, *U.S. Intelligence Estimates of the Soviet Collapse: Reality and Perception*, in «International Journal of Intelligence and CounterIntelligence», XXI, 2008, 2, pp. 237-250: 238.

nel non aver percepito e soprattutto nel non aver riferito ai vertici istituzionali la reale situazione in cui si trovava l'Unione Sovietica, e, in particolare, la sua economia. A loro parere, innanzitutto, la documentazione prodotta doveva essere analizzata da un punto di vista metodologico, tenendo presente la complessa struttura della catena di comando e delle molte maniere attraverso le quali la Cia faceva pervenire le sue valutazioni. Il punto di partenza erano gli *Intelligence Assessments*, prodotti dal vicecapo della Cia e che rappresentavano il punto di vista ufficiale dell'Agenzia. Tuttavia, era l'Office of Soviet Analysis (in gergo Sova) a predisporre il testo, ma talvolta poteva anche produrre direttamente un memorandum a proprio nome ed inviarlo ai vertici politici oppure poteva farlo circolare all'interno della struttura. Altri documenti di un certo rilievo, tra l'altro spesso usati dagli americanisti e dagli storici delle relazioni internazionali, sono quelli prodotti dal National Intelligence Council a nome del capo della Cia. Anche questi documenti avevano un'ampia circolazione tra le varie agenzie dell'intelligence americana (ad esempio la Dia, il controspionaggio militare americano). Tali informazioni erano sotto la supervisione del National Intelligence Officer responsabile per un determinato argomento o settore, in questo caso il National Intelligence Officer per l'Unione Sovietica²⁸. Ciò che i due studiosi volevano dimostrare era che l'intelligence americana aveva messo a disposizione una vasta massa di documenti e valutazioni dalla quale si poteva evincere il reale stato di salute dell'economia e del sistema politico-istituzionale sovietico. Lungo la loro stessa linea interpretativa negli anni successivi si mossero una serie di articoli che sostanzialmente diedero un giudizio positivo sulle stime proposte dalla Cia²⁹.

In realtà, il «revisionismo» di Berkowitz e Richelson non riuscì nell'immediato a rimettere in discussione le affermazioni, ricordate in precedenza, di Turner e Goodman, che avevano minato la credibilità del lavoro della Cia, almeno per buona parte degli anni Ottanta. In effetti, il lavoro di Berkowitz e Richelson si concentrava più sul 1989-90 che non sulla fase precedente, salvo alcune osservazioni più dettagliate sulle riforme di Gorbačëv. In tal modo i due studiosi riuscirono a dimostrare che nel frangente più delicato,

²⁸ Ivi, p. 239.

²⁹ D. Kennedy, *Sunshine and Shadow: The Cia and the Soviet Economy*, Kennedy School Case Study C16-91-1096.0 (Harvard University, Kennedy School of Government, 1991); K. Lundberg, *The Cia and the Fall of the Soviet Empire: The Politics of Getting It Right*, Kennedy School Case Study C16-94-12510 (Harvard University, Kennedy School of Government, 1994).

la fase che portò alla dissoluzione dell'Urss, tra il gennaio del 1990 e il dicembre del 1991, i vertici americani, soprattutto George Bush e i suoi più stretti consiglieri, erano costantemente aggiornati sull'evoluzione della situazione a Mosca e nel resto del paese.

Del resto, allora sembrava ragionevole pensare che in mancanza di una documentazione proveniente dagli archivi sovietici, che sarebbero stati aperti solo più tardi, appariva difficile valutare la correttezza dei dati messi insieme dalla Cia negli anni Settanta-Ottanta. I sovietologi erano certamente molti negli Stati Uniti, ma quasi tutti si occupavano delle questioni politico-strategiche e molto pochi erano quelli che mettevano al centro delle loro ricerche l'economia. Ancora di meno erano quelli con una formazione economica, capaci di muoversi agevolmente in campo comparativo. Secondo David Engerman, i sovietologi finirono in un «steady decline that long preceded the Soviet Union's»³⁰. Un lavoro apparso recentemente illustra assai bene i limiti dei sovietologi occidentali. Il suo autore, l'economista di origini russe Vladimir Kontorovich, evidenzia i legami tra il mondo accademico e quello governativo e dell'intelligence, in sé quasi un'ovvietà, ma illustra molto criticamente gli scopi portati avanti da questo vasto corpo di specialisti: da una parte lo studio del potenziale economico complessivo sovietico, inclusi dunque le sue dimensioni, i suoi tassi di crescita, le sue capacità innovative e la flessibilità dei diversi settori; dall'altra un'attenta valutazione dell'apparato militare sovietico, cioè la parte dell'economia che potesse servire direttamente per la guerra fredda, un compito, quest'ultimo, che secondo Kontorovich «put [...] at the top of their list of promises when lobbying for government funding in their field». Tuttavia, il limite che questo studioso individua è che, all'atto pratico, praticamente nessuno, a cominciare da due studiosi considerati tra le massime autorità in materia, Alec Nove³¹ e Janos Kornai³², dedicò uno spazio adeguato a tale sezione dell'economia sovietica, occupandosi molto di più di altri comparti. Quella che Kontorovich definisce la «civilianization» degli studi – cioè l'eccesso di attenzione per i settori civili dell'economia sovietica – trova le sue radici nel fatto che le fonti utilizzate erano tutte sovietiche, una scelta voluta e non una necessità. Tale decisione

³⁰ D. Engerman, *Know Your Enemy: The Rise and Fall of America's Soviet Experts*, New York, Oxford University Press, 2009, pp. 125-126.

³¹ A. Nove, *Soviet Economic System*, London, George Allen & Unwin, 1978 (il volume ebbe svariate edizioni, fino all'ultima, prima della caduta del Muro, nel 1986).

³² J. Kornai, *The Socialist System: The Political Economy of Communism*, Princeton, Princeton University Press, 1992.

era determinata dalla missione che i sovietologici si erano autoassegnati di studiare la pretesa del socialismo di essere un sistema con migliore efficienza, stabilità ed eguaglianza rispetto al sistema occidentale³³. Agli errori di valutazione della Cia sulle dimensioni dell'economia sovietica si aggiungeva quindi la sottovalutazione di uno degli elementi chiave – se non il più importanti – di quel sistema da parte del mondo accademico.

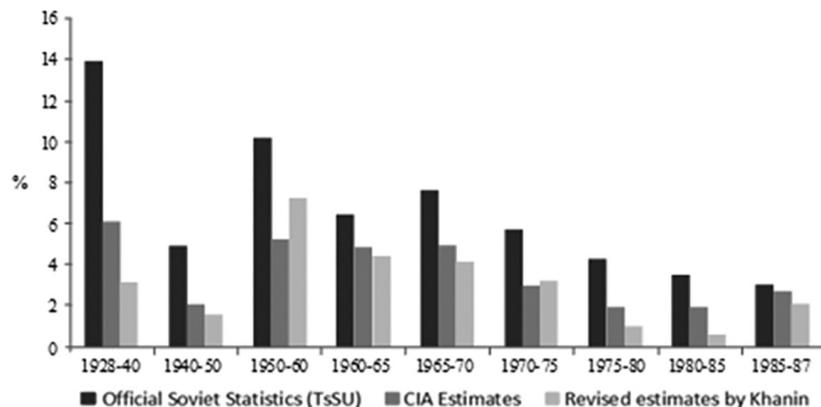
3. *Grigorii Isaakovich Khanin, le stime sovietiche e quelle della Cia.* Dobbiamo ora fare un piccolo passo indietro nel tempo per evidenziare, tra l'altro, che le critiche e le discussioni che abbiamo ricordato sembravano svolgersi in un contesto separato da un dibattito molto più serrato in cui la Cia era diretta protagonista e per certi versi anche animatrice. Torniamo dunque al febbraio del 1987, quando, in piena *glasnost'* gorbacioviana, in Unione Sovietica era apparso un articolo firmato da un economista, Grigorii Isaakovich Khanin, e da un giornalista abbastanza noto nel paese, Vasilii Selyunin, che rivedeva l'intera serie di dati ufficiali pubblicati dall'ufficio statistico del governo sovietico dal 1928 al 1987³⁴. Khanin lavorava a una revisione delle

³³ V. Kontorovich, *Reluctant Cold Warriors: Economists and National Security*, Cambridge, Cambridge University Press, 2019. Kontorovich, ottenuto il diploma in Economia a Novosibirsk nel 1973, emigrò negli Stati Uniti nel 1977; nel 1983 ottenne il PhD in Economia all'Università della Pennsylvania; dal 1986 divenne assistant professor di Command Economics Research Inc., a Plainsboro, New Jersey, e, dal 1987, assistant professor presso il Department Economics, Haverford College (Pennsylvania). Sull'ambiguità dell'identità disciplinare della sovietologia si era già espresso A.L. Unger, *On the Meaning of «Sovietology»*, in «Communist and Post-Communist Studies», XXXI, 1998, 1, pp. 17-27. Per una valutazione più positiva del lavoro svolto soprattutto dagli economisti che si erano occupati di Unione Sovietica si veda G.E. Schroeder, *Reflections on Economic Sovietology*, in «Post-Soviet Affairs», XI, 1995, 3, pp. 197-234.

³⁴ V. Selyunin, G. Khanin, *Lukavaya tsifra*, in «Novy Mir», Fevral'1987, pp. 181-201. Khanin tornò sui temi sollevati dai suoi studi in due lavori dei primi anni Novanta, quando era molto più facile esprimere pubblicamente le critiche al sistema statistico nazionale (cfr. G.I. Khanin, *Dinamika Ekonomicheskovo Razvitiia SSSR*, Novosibirsk, Nauka, 1991; Id., *Sovetskii Ekonomicheskii Rost: Analiz Zupadnikh Otsenok*, Ekor, Novosibirsk, 1993). Khanin, nato nel 1937, si era laureato in Economia all'Istituto di Economia e Finanza di Leningrado. Tra il 1965 e il 1972 lavorò come *lecturer* presso la Novosibirsk State University (Nsu). Secondo la versione in russo di Wikipedia, molto più ricca di quella in inglese, ma anche priva da tempo di molte fonti che precisino l'origine di certe affermazioni, Khanin aveva difeso la sua tesi di dottorato presso la Nsu nel 1968, ma la tesi non era stata approvata dalla commissione per via del suo orientamento troppo favorevole a un'economia di mercato. Venne quindi allontanato dalla Nsu a causa delle sue visioni in campo economico e del timore che la sua grande influenza sugli studenti potesse diffondere ulteriormente le

stime delle grandezze dell'economia sovietica dal 1973, ma non aveva mai potuto rendere pubblici i suoi studi. Di tale lavoro – che nella letteratura successiva venne citato come se ad averlo scritto fosse solo Khanin, sicché per comodità citeremo solo lui in seguito – si occupò estesamente uno dei maggiori specialisti di questioni economiche sovietiche, l'inglese Mark Harrison, in un articolo apparso cinque anni dopo lo studio di Khanin e dal quale traiamo le considerazioni ai nostri fini più rilevanti per cercare di valutare nella giusta prospettiva le stime dei due economisti russi. Le loro valutazioni rivedevano al ribasso non solo le statistiche ufficiali sovietiche, ma anche quelle della Cia sul Pil dell'Urss sia nei suoi valori assoluti che nei tassi di crescita. Riportiamo nel grafico i dati riguardanti solo quest'ultimo parametro, ma lo studio di Khanin ne aveva molti altri molto convincenti (su produzione e inflazione, sulla produttività del lavoro e sulla produttività totale dei fattori), che non è il caso di riprendere in questa sede.

FIGURA I



Fonte: M. Harrison, *Soviet Economic Growth since 1928: The Alternative Statistics of G.I. Khanin*, in «European-Asian Studies», XLV, 1993, 1, pp. 145-146.

sue opinioni. Dopo avere difeso, stavolta con successo, nel 1973 la sua tesi di dottorato presso l'Istituto di economia mondiale e relazioni internazionali dell'Accademia delle scienze dell'Urss, lavorò dal 1973 al 1979 come *senior researcher* presso l'Istituto di ricerca dei sistemi del ministero dell'Ingegneria strumentale dell'Urss. Dagli anni Settanta iniziò a occuparsi di modelli macroeconomici alternativi dell'economia sovietica: cfr. J. Zwejnert, *When Ideas Fail: Economic Thought, the Failure of Transition and the Rise of Institutional Instability in Post-Soviet Russia*, New York, Routledge, 2018; <<https://ru.wikipedia.org/wiki/>>, *ad nomen*, ultimo accesso 24.2.2021.

Come appare abbastanza evidente dal grafico, solo nel periodo 1985-87 le differenze sono meno nette tra le tre diverse valutazioni: la crescita sarebbe stata del 3 per cento secondo le fonti ufficiali, del 2,7 per cento secondo la Cia e del 2 per cento secondo Khanin. In termini percentuali si tratterebbe di differenze dell'ordine del 10 per cento tra i dati sovietici e quelli della Cia e del 50 per cento tra i dati ufficiali e quelli di Khanin, mentre nella prima metà degli anni Ottanta i dati relativi alla crescita sarebbero stati rispettivamente del 3,5 per cento, dell'1,8 e dello 0,6 per cento. In questo secondo caso la differenza, in termini proporzionali, sarebbe stata quasi del doppio tra i dati ufficiali e le valutazioni della Cia e quasi sei volte superiore rispetto alle nuove valutazioni di Khanin³⁵.

Fra gli studiosi occidentali, a parte Harrison, che fu il primo ad occuparsi estesamente dei lavori di Khanin e a rendere noti i suoi studi (anche se non fu il primo a citarli)³⁶, tra quelli che si confrontarono con essi nel corso degli anni Novanta solo Abraham Becker, uno dei pochi economisti americani specialisti delle questioni sovietiche ad avere valutato correttamente l'impatto delle spese militari di Mosca sulla ricchezza prodotta, seguì lo studioso britannico sulla strada del dibattito circa le valutazioni sull'economia sovietica realizzate dai servizi segreti statunitensi. In un suo lavoro apparso nel 1994 Becker individuò poche prove a sostegno dell'accusa comune secondo cui la Cia aveva grossolanamente sbagliato i dati concernenti la crescita del Pil sovietico. Per contro, ritenne di poter dire che l'agenzia aveva sopravvalutato le dimensioni complessive dell'economia sovietica in rapporto a quella americana. Riprendendo alcune delle osservazioni critiche che si ritrovano nel lavoro del Gao, Becker confermò l'impressione che la Cia non avesse valutato con attenzione le effettive capacità di crescita del

³⁵ M. Harrison, *Soviet Economic Growth since 1928: The Alternative Statistics of G.I Khanin*, in «European-Asian Studies», XLV, 1993, 1, pp. 141-167: 145. Dello stesso autore, stavolta in compagnia di due altri studiosi, occorre ricordare *The Economic Transformation of the Soviet Union, 1913-1945*, ed. by R. W. Davies, M. Harrison, S.G. Wheatcroft, Cambridge, Cambridge University Press, 1994, pp. 36-37, che riprende sostanzialmente le tesi presenti nell'articolo del 1993 ma utilizzando le valutazioni di Khanin solo per i primi quattro piani quinquennali sovietici.

³⁶ Questo piccolo «primato» spetta in realtà a di R.E. Ericson, *The Soviet Statistica Debate: Khanin vs TsSU*, in *The Impoverished Superpower: Perestroika and the Soviet Military Burden*, ed. by H. Rowen, C. Wolf, San Francisco, Ics Press, 1990, p. 54. Ericson però si limita a usare la parte del lavoro di Khanin relativa all'impatto delle spese militari, lasciando da parte ogni considerazione sull'ammontare complessivo della ricchezza prodotta in Urss, per non parlare delle critiche dell'economista russo alle stime della Cia.

sistema economico sovietico tra la fine degli anni Settanta e l'inizio degli anni Ottanta³⁷.

Dopo questi due autori, pochissimi altri si occuparono della questione negli anni successivi. Troviamo solo un paio di studi specifici e un'opera di sintesi sulla storia dell'Unione Sovietica che in quel decennio hanno citato il lavoro di Khanin, peraltro senza discuterlo in dettaglio e limitandosi ad accettare *sic et simpliciter* le sue tesi³⁸.

Tuttavia, lo studio di Khanin non era evidentemente ignoto agli analisti della Cia, i quali circa un anno e mezzo dopo la sua uscita, cioè nell'ottobre del 1988, pubblicarono un documento che in sostanza tendeva a ribadire la correttezza delle analisi da loro fornite in precedenza. Il motivo ufficiale addotto a spiegazione della pubblicazione era il desiderio di valutare le implicazioni di alcune critiche, ispirate dalla *glasnost*, che erano state rivolte ai dati forniti dalla Cia. Le stime prodotte dall'agenzia – si legge nella premessa – pur con la consapevolezza che la credibilità scientifica dei dati prodotti in Urss fosse tutt'altro che soddisfacente, si basavano su una pluralità di fonti sovietiche. In particolare, il documento si sarebbe occupato delle critiche all'accuratezza delle valutazioni della Cia sulla crescita e la struttura del Pil sovietico; ma avrebbe evitato di occuparsi del confronto tra i due paesi dal punto di vista della ricchezza prodotta, dato che, stando allo studio della Cia, «recent Soviet critics of the official statistics have had little to say on this matter» e pertanto tale tema non avrebbe trovato posto nel *paper*.

Partendo da tali sorprendenti premesse – sorprendenti alla luce del fatto che l'articolo di Khanin metteva in evidenza una notevole discrepanza tra le sue valutazioni e quelle della Cia –, il lavoro dell'agenzia prese in esame anche le nuove stime formulate nell'articolo di Khanin, definendo le sue

³⁷ A.C. Becker, *Intelligence Fiasco or Reasoned Accounting? Cia Estimates of Soviet GNP*, in «Post-Soviet Affairs», X, 1994, 4, pp. 291-329. Becker lavorò per anni alla Rand Corp., uno dei più importanti centri di ricerca degli Stati Uniti che fin dalla sua nascita, nel 1946, ha sempre goduto del sostegno del Pentagono. L'azienda, insieme alla University of California di Los Angeles, costituì nel 1983 il Center for Soviet International Behavior, che venne diretto dallo stesso Becker (*Abraham Becker, 76; Expert on Soviet Economy*, in «Los Angeles Times», 16 July 2003).

³⁸ M. Castells, E. Kiselyova, *The Collapse of Soviet Communism: A View from the Information Society*, Berkeley (CA), International and Area Studies, University of California at Berkeley, 1995, pp. 6 e 77; A. Bergson, *How Big Was the Soviet GDP?*, in «Comparative Economic Studies», XXXIX, 1997, 1, pp. 1-14; M. McCauley, *The Longman Companion to Russia Since 1914*, London, Longman, 1998, p. 329.

cifre «the best documented of recent *glasnost*-inspired estimates of Soviet economic growth». Tuttavia, le valutazioni dello studioso sovietico vennero bocciate sul piano metodologico, chiamando a sostegno le critiche espresse da Fyodor Kushnirsky, già membro del Gosplan della Repubblica sovietica dell'Ucraina e dal 1980 docente presso la Temple University di Filadelfia. Kushnirsky – si legge nel documento della Cia –, usando le stesse statistiche di Khanin, aveva ottenuto risultati diversi. Il documento si concludeva benevolmente con queste parole: «Kushnirski's conclusions was not that Khanin was wrong, but that his estimates fail to meet the test of being reproducible»³⁹.

L'economista ucraino aveva espresso le sue opinioni nel corso di un incontro riservato organizzato dalla Cia nella sua sede, a Langley, in Virginia nel 1988. La recente declassificazione di un documento dell'Agenzia, avvenuta nel dicembre del 2019, consente di collocare in un quadro diverso le parole usate dalla Cia e in un certo senso messe in bocca a Kushnirsky per smontare le valutazioni di Khanin. Il docente della Temple University, invitato per primo a dare un giudizio sui recenti studi e sulle statistiche realizzate in Unione Sovietica dopo l'introduzione della *glasnost*' da parte di Gorbačëv, affermò che l'economista russo aveva correttamente messo in evidenza una questione già nota ad alcuni studiosi occidentali dell'economia sovietica e cioè che il sovrapprezzo attribuito ai nuovi prodotti da parte dei manager delle imprese sovietiche provocava un artificiale rialzo dei valori concernenti l'effettiva crescita dell'economia sovietica. Questa sorta di inflazione nascosta rappresentava la leva che faceva aumentare artificialmente i dati ufficiali, come avevano notato anche altri economisti russi oltre a Khanin. Le vere difficoltà di quel lavoro, secondo Kushnirsky, stavano nella possibilità di ripetere in un certo senso l'esperimento e di ottenere gli stessi risultati. Secondo un metodo scientifico ripreso dalla fisica, infatti, questo criterio era in un certo senso dirimente. Tuttavia, lo studioso russo non affondava il lavoro di Khanin, affermando, in maniera coerente con il suo approccio, che la sua incapacità di riprodurre gli stessi risultati ottenuti da Khanin non implicava che essi non fossero corretti. Semmai, diceva ancora Kushnirsky, il metodo usato da Khanin e Selyunin e da altri

³⁹ Cia, *Revisiting Soviet Economic Performance under Glasnost: Implications for Cia Estimates*, SOV 88-10068, Washington DC, Septembr 1988, pp. III (per la prima citazione) e 10. Il documento è stato declassificato dalla Cia il 10 gennaio 2013 con alcune parti non rese pubbliche.

studiosi sovietici critici nei confronti delle statistiche ufficiali del loro paese era sbagliato quando puntava a sostituire il rublo come unità di misura con delle quantità fisiche (kilowattore o tonnellate) che non tenevano conto dei mutamenti qualitativi nelle produzioni industriali. Cionondimeno, nelle sue conclusioni l'economista della Temple University, non solo affermava di essere d'accordo in generale con Khanin e che semmai i suoi dati andavano considerati, piú che come un'accurata nuova misurazione del Pil sovietico, come un limite minimo inferiore, reputando personalmente piú corretta una valutazione intermedia tra quella delle statistiche ufficiali e quella revisionista di Khanin⁴⁰.

Nella discussione, che si aprí dopo l'intervento di Kushnirsky, della quale conosciamo solo le argomentazioni svolte, ma non chi le espresse, perché tutti i nomi sono rimasti secretati, venne messo in rilievo che restava difficile valutare la validità delle nuove cifre offerte da Khanin, giudicate una sorta di *endorsement* scientifico delle posizioni espresse da Gorbačëv. In particolare, uno dei partecipanti criticò le conclusioni di Kushnirsky, ribadendo che le valutazioni offerte da Khanin erano da considerarsi solo alla stregua di «interesting speculations», mentre un altro intervenuto nel dibattito rafforzò le tesi della relazione iniziale, affermando che sarebbe stato sbagliato accantonare in fretta le nuove valutazioni sulla crescita economica sovietica le quali, proprio perché potevano essere lette come uno strumento in appoggio alle politiche di Gorbačëv, dovevano essere tenute nella massima considerazione⁴¹.

Kushnirsky ritornò sull'argomento in maniera piú estesa, e forse anche meno vincolata dalla sede in cui era espresso nel 1988, in un lavoro pubblicato nel 1989. Nell'occasione tributò un vero e proprio omaggio a Khanin. Kushnirsky dibatté ampiamente gli aspetti positivi e quelli negativi dell'approccio di Khanin, verso il quale – scrisse – gli studiosi occidentali sarebbero stati sempre in debito: nessuno prima di lui – affermò Kushnirsky – aveva osato criticare in maniera tanto radicale le stime ufficiali sovietiche. La questione relativa alla metodologia, messa in dubbio nell'intervento alla

⁴⁰ *New Challenges to Soviet Official Statistics: A Methodological Survey*, in Central Intelligence Agency, *The Impact of Gorbachev's Policies on Soviet Economic Statistics. A Conference Report*, December 1987. Il documento, declassificato il 20 dicembre 2019, risulta *sanitized*, cioè privo dei nomi di quanti presero parte alla conferenza; non cita pertanto Kushnirsky, ma le sue osservazioni, alla luce del documento della Cia dell'ottobre del 1988, sono ben visibili nelle pagine 1-3.

⁴¹ *Ivi*, p. 3.

riunione a porte chiuse, venne ridimensionata negli aspetti piú severi: Khanin aveva spiegato il suo approccio in altri articoli apparsi nel corso dello stesso decennio, nel 1981 e nel 1984, e la situazione in cui lavorava – scrisse Kushnirsky – lo aveva obbligato ad essere piuttosto criptico⁴².

Anche la Cia ritenne di sviluppare delle riflessioni piú approfondite nel corso del 1990, quando le critiche nei suoi confronti circa le valutazioni dell'economia sovietica si stavano infittendo, come abbiamo visto. L'agenzia organizzò, il 18 e 19 maggio, una conferenza a Tysons Corner, in Virginia, non lontano dalla sede di Langley. I temi dell'incontro, al quale parteciparono esperti del mondo universitario, dell'amministrazione e di centri di ricerca privati, oltre ai principali analisti dell'economia sovietica che lavoravano nell'agenzia, ruotarono attorno ai metodi migliori per misurare il Pil, le esportazioni, la formazione del capitale umano, la produttività, l'inflazione in Unione Sovietica e un'altra serie di elementi utili per rivedere le metodologie adottate dalla Cia fino a quel momento.

Il rapporto che riunisce le relazioni e le discussioni che si svolsero durante la conferenza, dà conto prima di tutto del carattere molto *liberal* dell'evento. Organizzato in panel con *discussant*, esattamente come in un qualsiasi altro incontro di carattere scientifico che si svolgesse in una comunità di studiosi, la conferenza evidenziava prima di tutto la disponibilità della piú importante branca dell'intelligence americana a interrogarsi seriamente sui limiti del proprio operato. Guidata dal 1987 da William Webster, un autentico *civil servant* che nei dieci anni precedenti era stato alla testa dell'Fbi, caso unico nella storia degli Stati Uniti, l'agenzia sembrava voler offrire di sé un'immagine piú aperta nei confronti del mondo accademico e, in generale, dell'opinione pubblica, non solo per rispondere indirettamente alle critiche che stava ricevendo sulle questioni al centro dell'incontro, ma anche per quelle ancora piú dure che riguardavano numerose vicende in cui era stata coinvolta nel corso degli anni Ottanta. Non a caso molte relazioni presentate a quell'incontro vennero affidate a studiosi che non facevano parte dell'Agenzia e che poterono esprimere posizioni molto lontane da quelle ufficiali della Cia. In alcune di esse si sentiva l'eco degli studi di Khanin, ma la qualità complessiva delle relazioni e del dibattito mostrava che le valutazioni dell'economista russo – molte critiche nei riguardi delle stime

⁴² F.I. Kushnirsky, *Growth and Inflation in the Soviet Economy*, London, Routledge, 2018, pp. 262-285 (la prima edizione del volume è del 1988 e venne pubblicata da Westview Press).

della Cia – erano in un certo senso «superate» da un dibattito passato a un livello diverso rispetto a quello – quasi più politico che scientifico – incentrato sull'interrogativo se le stime della Cia fossero corrette o se lo fossero di più quelle di Khanin⁴³.

Steven Rosefelde, professore di Comparative Economic Systems alla University of North Carolina, aggiunse in quello stesso periodo elementi molto rilevanti per un confronto che sembrava svolgersi su una dimensione più scientifica e meno dipendente delle contingenze polemiche dell'*establishment* politico di Washington. Un suo lavoro apparso nel 1991 dimostrava che grazie alle nuove metodologie adottate dal 1987 presso l'Istituto centrale di statistica di Mosca, il Goskomstat, persino le nuove stime russe erano più pessimiste di quelle della Cia circa i rapporti di forza tra le economie delle due superpotenze. Sia quelle dell'istituto di Mosca sia quelle prodotte da studiosi indipendenti russi (Yakov Kvasha, Victor Krsowsky, Delez Palterovich e Vladimir Fal'tsman) ridimensionavano molte delle valutazioni americane per quanto riguardava il Pil sovietico, criticando non poco le metodologie adottate negli Stati Uniti. Le divergenze nelle stime impedivano una reale comprensione della realtà e non era semplice porvi rimedio. Tuttavia, concludeva Rosefelde, c'era una questione ancora più profonda e, in fondo, dirimente:

The problem primarily lies in our inadequate access to the facts, not in the inherent shortcoming of the national income accounting methodologies at our disposal. Under the circumstances, users of Soviet statistics must familiarize themselves with the technical meanings of contending estimates and keep an open mind until new information enables us to sort out the truth⁴⁴.

Nel corso degli anni Novanta il lavoro di Khanin venne sottoposto anche in Russia a una disamina più approfondita, che inevitabilmente era influenzata dalle nuove condizioni politiche e istituzionali del paese. Una valutazione molto severa venne offerta nel 1994 da Valentin Kudrov, un economista dell'Accademia delle Scienze che aveva avuto una carriera importante durante il regime sovietico (tra l'altro lavorò negli uffici del Gosplan) e

⁴³ Cia, *Measuring Soviet GNP: Problems and Solutions: A Conference Report*, SOV 90-10038, September 1990.

⁴⁴ S. Rosefelde, *The Illusion of Material Progress: The Analytics of Soviet Economic Growth Revisited*, in «Soviet Studies», XLIII, 1991, 4, pp. 597-611: 609. Per una visione più precisa degli studi effettuati in Russia in quel periodo si veda B. Rumer, *Soviet Estimates of the Rate of Inflation*, ivi, XLI, 1989, 2, pp. 298-317.

che, tramite le relazioni che preparava sull'economia sovietica, aveva un legame diretto con i vertici politici. Kudrov affermò che il lavoro di Khanin era stato apprezzato in maniera eccessiva in Occidente, a cominciare dagli studi di Harrison ed Ericson. Kudrov riconobbe che Khanin aveva fatto un enorme lavoro, spesso basato su intuizioni, operando da solo in condizioni molto difficili in Siberia, realizzando calcoli molto complessi per proporre una valutazione diversa del Pil sovietico. Tuttavia, Kudrov segnalò che gli studi di Khanin non avevano alcun collegamento con i dati usati per le sue valutazioni sul Pil e che le basi scientifiche del lavoro non sempre apparivano solide, talvolta erano vaghe e poco chiare, ribadendo anche le critiche di Kushnirsky sulla ripetibilità del procedimento usato da Khanin. Tali valutazioni, già di per sé piuttosto dure, furono accompagnate da considerazioni politiche che facevano capire come lo scontro esistente nel paese coinvolgesse anche gli intellettuali e che probabilmente si stavano regolando vecchi conti interni al mondo degli economisti sovietici. Infatti Kudrov concludeva il suo articolo, peraltro molto rigoroso sul piano metodologico, con l'accusa che Khanin negli anni Ottanta fosse stato fortemente influenzato dalla situazione politica e che le sue stime erano state usate per trarre conclusioni negative sulla «costruzione comunista», mentre ora, negli anni Novanta, erano usate dai nemici delle riforme economiche volute da El'cin, anche perché lo stesso Khanin aveva mutato la sua posizione rispetto al processo politico ed economico in corso nel paese e si era schierato con gli ambienti conservatori⁴⁵.

4. *La giravolta «neo-ortodossa» della Cia.* Gli studi sull'argomento non si svilupparono molto negli anni Novanta. Nemmeno la Cia rispose ufficialmente alle critiche pubbliche che abbiamo ricordato sopra, se si fa eccezione di una monografia di Douglas J. MacEachin, Director of the Office of Soviet Analysis dal 1984 fino al marzo del 1989, pubblicata nel 1996 dal Center for the Study of Intelligence come documento non classificato. MacEachin affermò che il suo scopo non era tanto di provare che la Cia aveva ragione quanto di dimostrare che le affermazioni secondo le quali la Cia avesse sbagliato in modo palese erano infondate e che le accuse mosse alla Cia di non aver visto e denunciato il declino economico, il deterioramento della società e la destabilizzazione politica (che alla fine avevano portato al

⁴⁵ V. Kudrov, *On the Alternative Statistics of G. Khanin*, in «Europe-Asia Studies», XLVIII, 1996, 7, pp. 1203-1217.

crollo dell'Unione Sovietica) erano contraddette dalla documentazione prodotta negli anni Ottanta dall'agenzia. Tuttavia, le argomentazioni addotte da MacEachin rimasero a un livello molto generico, senza mai rispondere esplicitamente alle critiche di Khanin o del Gao, men che meno entrando nella discussione tecnico-statistica che stava alle spalle di quelle critiche, e limitandosi a ribadire che la Cia aveva sempre affermato che le prestazioni dell'economia sovietica restavano dietro quelle delle economie occidentali e che tra la metà degli anni Settanta e il momento in cui Gorbačëv salì al potere l'Unione Sovietica stava conoscendo un deterioramento economico e sociale⁴⁶. Quel che però più sorprende è che MacEachin non citò mai nel suo lavoro l'incontro del maggio del 1990 organizzato dalla Cia, come se appartenesse a una stagione superata della storia dell'Agenzia, da tenere fuori dal nuovo contesto post guerra fredda.

L'orgogliosa difesa del lavoro svolto nei decenni precedenti da parte di MacEachin si spiega anche con le dinamiche che erano in corso a Langley. Gli anni Novanta – un periodo durante il quale, tra il 1990 e il 1995, il numero degli analisti della Cia venne ridotto del 17 per cento e alla fine del decennio del 22 per cento⁴⁷ – furono un vero e proprio calvario per la più famosa agenzia di intelligence. A metterla in ginocchio fu la scoperta di due casi di spionaggio che portarono nel 1994 all'arresto di Aldrich Ames, un analista di alto livello che aveva accesso, tra l'altro, alle identità dei contatti americani nel Kgb, e due anni più tardi, nel 1996, a quello di Harold Nicholson, accusato di svolgere attività di spionaggio per la Russia quando lavorava per la Cia in Malesia⁴⁸. Tra i due casi, il primo fu certamente il più complesso, perché aveva avuto enormi ripercussioni

⁴⁶ D.J. MacEachin, *Cia Assessments of the Soviet Union. The Record Versus the Charges* (CSI 96-001 May 1996).

⁴⁷ Remarks of the Deputy Director of Central Intelligence Conference on Cia's Analysis of the Soviet Union, 1947-1991, Princeton University March 2001, <<https://www.cia.gov/library/center-for-the-study-of-intelligence/csi-publications/books-and-monographs/cias-analysis-of-the-soviet-union-1947-1991/index.html>>. Molti furono però poi impiegati, dopo avere fatto degli appositi corsi, come analisti per l'Uzbekistan o l'Ucraina, tanto per fare due esempi (cfr. <<https://www.princeton.edu/news/2001/03/09/conference-examines-cias-cold-war-analysis>>, M. Marks, *Conference examines Cia's Cold War analysis*).

⁴⁸ T. Winer, D. Johnston, *Betrayal: The Story of Aldrich Ames, an American Spy*, New York, Random House, 1995; D. Wise, *Spy: The Inside Story of how the FBI's Robert Hanssen Betrayed America*, New York, Random House, 2002; M. Del Pero, «Follia, banalità, avidità»: Aldrich Ames, in P. Deery, M. Del Pero, *Spiare e tradire. Dietro le quinte della Guerra Fredda*, Milano, Feltrinelli, 2011, pp. 227-254.

sull'attività operativa in Unione Sovietica e soprattutto sugli agenti che erano stati imprigionati (25) e in parecchi casi giustiziati (15) grazie alle informazioni passate da Ames ai russi. Non solo. Cinque anni dopo, nel 2001, venne arrestato il funzionario dell'Fbi Robert Philip Hanssen, accusato di avere fornito all'Unione Sovietica e poi alla Russia documenti e informazioni di importanza strategica, analoghi almeno a quelli forniti per anni da Ames⁴⁹. In tal modo, all'inizio del nuovo secolo, le due più importanti strutture di intelligence americane si trovavano in una fase di riorganizzazione di non poco conto, proprio poco prima che arrivasse l'11 settembre, una vicenda che avrebbe provocato altre critiche alla *intelligence community* americana.

In quegli anni, pertanto, il contributo più rilevante al dibattito venne offerto da Angus Madison, che nel 1998 pubblicò un articolo sulle stime della Cia relative all'economia sovietica, che parve quasi un *endorsement* postumo al lavoro degli analisti di Langley, non certo richiesto dall'Agenzia. Madison stava lavorando a uno studio sull'evoluzione del Pil e della popolazione a livello mondiale dall'anno 1000 alla fine del XX secolo. Il volume, elaborato da un gruppo di lavoro che comprendeva alcuni studiosi dell'Università di Groningen, cui apparteneva Madison, ma che poteva contare soprattutto sul sostegno dell'Oecd, venne accolto nel 2004 come una delle fonti più importanti per gli studiosi di storia economica e di demografia⁵⁰. Madison dedicava il suo articolo del 1998 a una verifica dei dati raccolti dalla Cia, finendo per darne un giudizio positivo, anche se molto asettico. Non entrò nel merito del dibattito politico-istituzionale che era sotteso alle valutazioni del lavoro della Cia; si limitò a considerare la possibilità di utilizzare i dati prodotti nei decenni precedenti da Langley per il lavoro che aveva in corso, anche se nell'articolo non vi fece riferimento. Il suo giudizio fu abbastanza lusinghiero: «The Cia estimates of Soviet growth performance were made in a transparent, scholarly fashion. They are the best documented and most reasonable estimates we have». Madison non menzionò le critiche che molti studiosi, da Khanin a Rosefelde, avevano mosso alle stime del Pil sovietico prodotte dalla Cia, intendendo soprattutto discutere le valutazioni sulla produzione industriale anche alla luce dei primi studi che stavano apparendo in Russia. Con un tono molto istituzionale, si limitò ad auspicare, nelle

⁴⁹ S.E. Blackman, *The Spy Next Door: The Extraordinary Secret Life of Robert Philip Hanssen, the Most Damaging FBI Agent in U.S. History*, New York, Little, Brown and Co., 2002.

⁵⁰ OECD, A. Madison, *The World Economy: Historical Statistics*, Paris, OECD, 2004.

sue conclusioni, che la documentazione archivistica conservata a Langley sull'Unione Sovietica e sugli altri paesi dell'Europa centro-orientale non venisse distrutta, come sembrava fosse già avvenuto⁵¹.

Mentre a Mosca, nel 2000, si era chiusa definitivamente l'era di El'cin e si apriva quella di Vladimir Putin, a completare la svolta «restauratrice» arrivò, nel 2001, il 9 e 10 marzo, una conferenza intitolata *Cia's Analysis of the Soviet Union, 1947-1991*, organizzata congiuntamente dal Center for the Study of Intelligence della Cia e dal Princeton's Center of International Studies. Gli atti furono pubblicati in un volume come materiale per l'amministrazione nel 2003, ma sono disponibili integralmente anche nel sito della Cia dal 2008⁵². In vista dell'evento la Cia rilasciò anche oltre novecento documenti (per un totale di circa 80 mila pagine), fino a quel momento ancora classificati, che coprivano l'intero periodo e comprendevano diversi temi: le questioni politiche, quelle strategiche e i vari aspetti dell'economia sovietica. L'evento fu certamente molto importante. Lo potremmo considerare la «risposta» definitiva e ufficiale della Cia alle critiche che l'avevano colpita nel corso degli anni Novanta, ma anche un modo per voltare pagina rispetto all'impostazione che era stata adottata nel 1990, quando nelle riflessioni critiche (e autocritiche) erano stati coinvolti studiosi indipendenti, centri di ricerca privati e rappresentanti di organismi paragonativi. Nel 2001, invece, i relatori furono sicuramente di altissimo livello, ma anche tutti in qualche modo interni al mondo dell'agenzia e dell'establishment politico-diplomatico americano degli anni Settanta-Ottanta: Zbigniew Brzezinski, consigliere per la sicurezza nazionale di Jimmy Carter; Douglas Garthoff, già senior officer della Cia e docente alla American University di Washington; Raymond Garthoff, guest scholar al Brookings Institute ed ex ambasciatore americano in Bulgaria; Donald Steury, docente alla Southern University of California, ma già senior historian del Center for the Study of Intelligence; Jack Matlock, George Kennan professor a Princeton ed ex ambasciatore in Unione Sovietica; John

⁵¹ A. Madison, *Measuring The Performance of a Communist Command Economy: An Assessment of the Cia Estimates for The U.S.S.R.*, in «Review of Income and Wealth», XLIV, 1998, 3, pp. 307-323: 323.

⁵² *Watching the Bear: Essays on Cia's Analysis of the Soviet Union*, ed. by G.K. Haines, R.E. Leggett, Langley Center for the Study of Intelligence, Central Intelligence Agency, 2003: <<https://www.cia.gov/library/center-for-the-study-of-intelligence/csi-publications/books-and-monographs/watching-the-bear-essays-on-cias-analysis-of-the-soviet-union/Foreword.htm>>.

McLaughling, in quel momento deputy director della Cia; James Noren, ex analista economico della Cia; Clarence Smith, manager in alcune imprese high-tech ed ex assistente speciale del capo della Cia; James Schlesinger, già segretario alla Difesa con Nixon e Ford negli anni Settanta; James Tenet, capo della Cia in quel momento; Vladimir Treml, economista e professore emerito alla Duke University.

Considerata la lista dei presenti, il giudizio sull'operato della Cia come fonte di informazioni sui diversi aspetti della società, della politica e dell'economia sovietica non poté che essere unanimemente positivo. Nessuno tra coloro che avevano criticato la Cia una decina d'anni prima era stato invitato. Tra i critici interni all'agenzia, Stansfield Turner (capo della Cia dal 1977 al 1981) venne citato appena un paio di volte, ma solo per spiegare alcune innovazioni introdotte nel lavoro dell'agenzia quando la dirigeva; mentre di Robert Gates, capo della Cia quando crollò il Muro di Berlino, che aveva ammesso alcune criticità, vennero citate solo le memorie, pubblicate nel 1996, nella parte in cui afferma che le valutazioni della Cia erano state considerate «autorevoli ovunque nel mondo, compresa l'Unione Sovietica»⁵³. L'unico che venne ricordato con maggiore ampiezza, per controbattere le sue critiche, fu il senatore Moynihan, ma molto probabilmente solo perché le sue accuse erano state alla base del lavoro del Gao già ampiamente ricordato.

Tra le relazioni presentate alla conferenza quella direttamente connessa alle questioni sollevate in questo articolo venne affidata a James Noren, che aveva alle spalle l'esperienza di oltre un trentennio come analista economico della Cia, specializzato nello studio dell'Unione Sovietica⁵⁴. Nella sostanza Noren ribadì, con un'ampia rassegna di momenti delle vicende sovietiche e documenti a supporto, la qualità complessiva della documentazione prodotta dalla Cia lungo l'intero periodo, come pure la bontà dei calcoli effettuati sul Pil, basati sui criteri standard della contabilità nazionale, e sull'impatto delle spese militari. Egli aggiunse che le critiche avevano avuto un ruolo negativo perché oscuravano

⁵³ R.M. Gates, *From the Shadows: The Ultimate Insider's Story of Five Presidents and How They Won the Cold War*, New York, Simon & Schuster, 1996, p. 563.

⁵⁴ Noren sembrava uno dei più adatti in questo ruolo, dato che qualche anno prima aveva scritto insieme a Noel Firth un libro sulle valutazioni della Cia sulle spese militari sovietiche, sponsorizzato dall'agenzia stessa: cfr. N.E. Firth, J.H. Noren, *Soviet Defense Spending: A History of Cia Estimates, 1950-1990*, College Station, Texas A&M University Press, 1998. Su Noren si vedano le brevi note pubblicate in occasione della sua morte dal Princeton Alumni Weekley: <<https://paw.princeton.edu/memorial/james-h-noren-60>>, ultimo accesso 25.2.2021.

the large volume and vast range of the Agency's economic work as suggested by the records released to the National Archives. I would say that Cia's measures relied on the best evidence available and were compiled according to standard national accounting practice.

Una difesa molto argomentata riguardò anche il modo in cui erano stati valutati i dati per definire il valore reale del rublo, passaggio fondamentale per stabilire i rapporti dimensionali tra l'economia sovietica e quella americana:

They were reviewed by a series of external panels that generally gave the ruble measures high marks. The dollar comparisons elicited greater scepticism, but there were no credible alternatives. Therefore, Cia's ruble and dollar estimates are still the estimates of choice for scholars researching the economic history of the Soviet Union or investigating the sources of international differences in production and productivity.

Tre soli studiosi esterni a quella sorta di *inner circle* di relatori furono ammessi a prendere parte ufficialmente alla conferenza in qualità di *discussant* della relazione presentata da Noren: Abraham Becker, James Millar e Charles Wolf. Becker, del quale abbiamo ricordato sopra un intervento critico del 1994, anche se non eccessivamente severo nei confronti dei dati raccolti dalla Cia, cercò di spiegare quella che chiamò la «extraordinary explosion of hostile reaction» alle analisi economiche della Cia degli anni Ottanta e dei primi anni Novanta. Enumerò cinque principali ragioni: 1. il confronto internazionale dei dati sovietici e l'uso del dollaro e del rublo per le stime, una questione di natura complessa difficile da essere compresa da parte dei *policy makers*; 2. le differenze significative tra le due economie e i due sistemi politici, la cultura del segreto, la politica di disinformazione e alcuni concetti marxiani che si affermarono nei temi e nelle statistiche sovietiche, tutti argomenti che contribuirono ad aumentare lo scetticismo nei confronti degli analisti della Cia: in particolare le critiche ricordate da Becker mettevano in evidenza la discrasia tra le stime dell'agenzia sulle dimensioni e la crescita annua del Pil sovietico come misure del benessere in Unione Sovietica, un errore piuttosto grave che nessun economista avrebbe commesso, riflesso delle discussioni occidentali sulla corrispondenza o meno del Pil *pro capite* rispetto a indicatori più concreti del livello di benessere (scolarità, speranza di vita); 3. il clamoroso errore, che provocò, secondo Becker, un «disastrous impact», dell'annuncio dell'aumento delle spese militari sovietiche a metà degli anni Settanta e di nuovo all'inizio degli anni Ottanta, che nell'opinione pubblica venne interpretato come un grave fallimento dell'intelligence e, peggio ancora, come una politiciz-

zazione delle stime della Cia; 4. il messaggio contraddittorio lanciato alle autorità politiche, specie negli anni conclusivi della presidenza Reagan, attraverso un'interpretazione del lavoro degli analisti da parte del capo della Cia dal 1981 al 1987, William Casey⁵⁵, e del suo assistente Herbert Meyer, che in alcuni casi era significativamente diversa da quanto affermato dagli analisti stessi, in particolare sui tassi di crescita dell'economia sovietica, con l'intento evidente, secondo Becker, di manovrare dietro le quinte la linea politica dell'amministrazione nei riguardi di Mosca; 5. il dilemma in cui si trovò il Cremlino che rendeva difficile, se non impossibile, la previsione di eventi economici nell'Unione Sovietica. Mosca aveva un disperato bisogno di riformare l'economia, ma al Cremlino si rendevano conto che l'attuazione di riforme radicali avrebbe potuto portare a sconvolgimenti politici e al caos. «How to implement meaningful reform without bringing down the system was a difficult problem even for a more enlightened leader such as Gorbačëv». Il problema vero – concluse Becker – era rappresentato dal fatto che non c'era modo di prevedere quando e se sarebbe arrivato qualcuno che fosse in grado e disposto ad attuare tali riforme⁵⁶.

James Millar, uno dei più noti sovietologi, che in quegli anni insegnava alla George Washington University, già membro dell'House Permanent Select Committee on Intelligence (Hpsc), più che intervenire sulla relazione di Noren, ricordò i giudizi di quel comitato nei riguardi delle stime dell'agenzia. Essi erano stati considerati «professional and appropriately reasonable and cautious», mentre i rapporti prodotti nel corso del 1988 furono valutati come «accurate, illuminating, and timely». Tuttavia, aggiunse Millar, l'Hpsc fu sempre critico nei confronti delle stime sulle spese di Mosca per la difesa, come pure verso il modo di esprimere le stime del Pil in base a delle medie tra dollari e rubli⁵⁷.

Charles Wolf, consulente economico senior della Rand Corporation, valutò

⁵⁵ Durante gli anni in cui Casey diresse l'agenzia i finanziamenti annuali raggiunsero la cifra di 1,5 miliardi di dollari, facendo della Cia la struttura governativa con la maggiore crescita di fondi per le sue attività. Casey venne pesantemente coinvolto nello scandalo che ebbe al centro il colonnello Oliver North, il cosiddetto *Irangate*, riguardate la vendita di armi all'Iran in cambio della liberazione di alcuni ostaggi americani: R.C.S. Trahair, R.L. Miller, *Encyclopedia of Cold War: Espionage, Spies, and Secret Operations*, New York, Enigma Book, 2009, pp. 51-52.

⁵⁶ *Watching the Bear: Essays on Cia's Analysis of the Soviet Union*, cit. pp. 53-54.

⁵⁷ Ivi, pp. 54-55. Il lavoro del comitato di cui fece parte Millar venne pubblicato nel 1993: House Permanent Select Committee on Intelligence, *An Evaluation of the Cia's Analysis of Soviet Economic Performance, 1970-1990*, in «Comparative Economic Studies», XXXV, 1993, 2, pp. 33-57.

come avrebbe fatto un docente universitario il lavoro degli analisti della Cia. Diede una «strong B» per la serietà scientifica e accademica; una «strong C» per la validità e l'accuratezza del lavoro e un «A-» per gli effetti sull'iniziativa politica. Il primo punteggio faceva riferimento alla difficoltà del lavoro, ben superiore a quello realizzato a suo tempo da Simon Kuznets e dal National Bureau of Economic Research quando avevano affrontato il compito di calcolare l'ampiezza dell'economia americana. Tuttavia, la Cia era stata a suo avviso sempre troppo «ottimista» nello stimare l'effettiva vitalità dell'economia pianificata, una valutazione influenzata a suo avviso dai lavori di Oskar Lange e Abba Lerner, entrambi convinti della perfettibilità dell'economia sovietica. Per Wolf, certi errori non sarebbero stati commessi se gli analisti della Cia avessero attinto alle idee di Von Hayek, Von Mises e Friedman, i grandi nomi della cosiddetta «scuola di Chicago» che credevano che l'economia sovietica non potesse funzionare e fosse destinata a crollare per debolezze intrinseche. C'era, sullo sfondo, una critica. Il giudizio peggiore riguardava la sopravvalutazione del Pil sovietico (a suo avviso stimabile al massimo il 30 di quello americano) e la sottovalutazione, per contro, del settore militare, cui a suo avviso andava circa il 25 per cento del bilancio statale e non dall'11 al 15 per cento, secondo le valutazioni di Langley. Cionondimeno, affermò Wolf, era stato un errore politico grave quello commesso dal senatore Moynihan quando aveva sostenuto che gli Stati Uniti avessero speso troppo per la difesa negli anni Ottanta a causa dei calcoli esagerati della Cia: Wolf esaltò in conclusione le politiche reaganiane dei missili Pershing e la prospettiva legata alla Strategic Defense Initiative e alle Star Wars⁵⁸.

La questione di cui ci siamo occupati non riscosse più grande attenzione negli anni successivi, specie nei suoi aspetti più propriamente statistici, se si fa eccezione di un lungo articolo di Andrei V. Poletayev, un professore della Higher School of Economics di Mosca, apparso nel 2008, nel quale l'autore offriva un'accurata misurazione del Pil sovietico che teneva conto anche dei nuovi studi effettuati dopo il 1991 in Russia. Il dato più importante – il rapporto tra il Pil russo e quello americano – confermava le molte riserve che erano state avanzate nei riguardi delle stime della Cia: i nuovi calcoli situavano quel rapporto tra i 15 e i 20 punti al di sotto delle stime americane degli anni Ottanta, cioè tra il 30 e il 35 per cento, in linea con molte delle valutazioni già ricordate in precedenza⁵⁹.

⁵⁸ *Watching the Bear: Essays on Cia's Analysis of the Soviet Union*, cit., pp. 55-56.

⁵⁹ A.V. Poletayev, *Gross Domestic Product of the Russian Federation in Comparison with the*

Piú recentemente Marc Trachtenberg, uno dei maggiori studiosi della storia della guerra fredda⁶⁰, è tornato sull'intera questione, ricostruendo parte del dibattito concernente le critiche alla Cia da un lato e ai sovietologi dall'altro. Il suo intervento offre lo spunto per ulteriori valutazioni, distinguendo tra la qualità delle informazioni raccolte, il loro uso e le concrete possibilità che quei materiali e quegli studi potessero fornire elementi diversi per i *policy makers*. Secondo Trachtenberg, il lavoro di sovietologi e analisti della Cia fu piuttosto impressionante tanto in termini concettuali che empirici, fornendo gli elementi essenziali per capire che cosa stesse avvenendo in Unione Sovietica e qualche spunto per mostrare in quale direzione potesse evolversi la situazione. Se per molti era lampante quanto l'era brezneviana fosse stata caratterizzata dalla stagnazione economica e che a quella leadership era stata preclusa la possibilità di riforme strutturali, appare piú chiaro ora che sotto la superficie si stava rafforzando l'opinione che il sistema non potesse continuare indefinitamente allo stesso modo e che presto o tardi certe decisioni avrebbero dovuto essere prese. Gorbačëv l'aveva capito anche prima di divenire segretario del Pcus nel marzo del 1985, ma lo tenne per sé o per pochi intimi (Alexander Yakovlev e Eduard Shevarnadze), scrive Trachtenberg. E prima di lui l'aveva capito il giornalista inglese Bernard Levin, uno dei piú famosi del suo tempo, il quale nel 1977 aveva predetto che il cambiamento sarebbe arrivato attraverso persone che, giunte al potere, avrebbero ammesso a sé stesse la verità circa il loro paese, promettendo di nuovo prima di tutto a sé stesse di fare qualcosa, e che si sarebbero guardate l'un l'altra consapevoli che «there is no longer any need for concealment of the truth in their hearts». Piú o meno quello che accadde durante gli anni di Gorbačëv⁶¹.

5. *Conclusioni*. In questo articolo abbiamo visto che le critiche nei confronti delle valutazioni della Cia ebbero diversi interpreti (uomini politici, economisti, sovietologi) e anche diverse fasi (quella immediatamente successiva alla caduta del Muro di Berlino, quella attorno al collasso finale dell'Urss e quella successiva al 1991). Abbiamo anche notato che le prime tra le

United States, 1960-2004, in «Scandinavian Economic History Review», LVI, 2008, 1, pp. 41-70.

⁶⁰ M. Trachtenberg, *The Cold War and After: History, Theory, and the Logic of International Politics*, Princeton, Princeton University Press, 2012.

⁶¹ M. Trachtenberg, *Assessing Soviet Economic Performance During the Cold War: A Failure of Intelligence?*, in «Texas National Security Review», I, 2018, 2, pp. 100-101.

critiche piú severe trassero spunto dalle valutazioni di economisti sovietici negli anni della *perestrojka*. La Cia non fu sorda a questi giudizi nelle prime due fasi, mentre assunse un atteggiamento di orgogliosa difesa del proprio operato (e quindi anche delle proprie cifre) dalla seconda parte degli anni Novanta in poi, rispondendo alle obiezioni ricevute con argomentazioni spesso tutt'altro che irrilevanti. La messa a disposizione di decine di migliaia di documenti a sostegno delle proprie valutazioni nel 2001 rappresenta, a prescindere da ogni altra considerazione, un contributo decisivo al processo di ricostruzione del modo in cui quelle valutazioni erano state costruite.

Tuttavia, a poco a poco è emerso che il vero problema – almeno sul piano politico e per quel che riguarda la catena di comando che arriva fino al vertice dell'amministrazione americana – non era tanto la valutazione piú o meno errata dello stato dell'economia sovietica, ma la possibilità da parte della Cia e dei sovietologi che spesso lavoravano al suo fianco di fornire delle previsioni circa la piú o meno imminente crisi del sistema. In questo quadro appare evidente, come scrive Trachtenberg, che gli economisti – studiosi piú o meno indipendenti o analisti della Cia – non potevano certo avere la sfera di cristallo, anche perché non era dall'economia, a quanto sembrava, che sarebbero venuti i cambiamenti, ma da un diverso atteggiamento del gruppo dirigente sovietico nei confronti della realtà economica del paese. È una conclusione, questa, che sembra dare ragione all'ex ambasciatore americano in Unione Sovietica Jack Matlock, il quale durante la conferenza organizzata a Princeton nel 2001 aveva affermato: «the purpose of intelligence is not necessarily prediction». A suo avviso, «the only solid basis for prediction is what happened in the past, and this can lead to shaky assumptions because inevitably there comes a time when people react differently than in the past». Nel già ricordato lavoro del 1996 MacEachin aveva scritto che semmai alla Cia poteva al massimo essere rimproverato «the failure to predict what did not happen», cioè il collasso dell'economia. «The Cia did not, for example, describe a sudden economic collapse that was roughly synonymous or coincident with a breakup of the Soviet Union itself»⁶².

Uno dei piú severi critici dei dati della Cia e del lavoro dei sovietologi, Vladimir Kontorovich, ha spiegato che gli analisti della Cia e i sovietologi (spesso lavorando in collaborazione con i primi o anche «al posto» dei primi) non potevano non commettere degli errori, perché tutti si erano formati in *college* su libri di testo e con docenti che affermavano che in campo

⁶² MacEachin, *Cia Assessments of the Soviet Union*, cit.

economico la capacità di previsione è la più importante proprietà di una teoria. Tuttavia, prendendo a prestito le parole di Schumpeter, Kontorovich ammise anche che

any prediction is extra-scientific prophecy that attempts to do more than to diagnose observable tendencies and to state what results would be, if these tendencies should work themselves out according to their logic. In itself, this does not amount to prognosis or prediction because factors external to the chosen range of observation may intervene to prevent that consummation; because [...] observable tendencies, even if allowed to work themselves out, may be compatible with more than one outcome; and because existing tendencies, battling with resistances, may fail to work themselves out and may eventually 'stick' at some halfway house⁶³.

E pertanto, riprendendo – probabilmente senza conoscerle – le valutazioni di Matlock e di MacEachin, poté concludere che, per quanto riguarda sia la Cia che i sovietologi, la «inability to foresee the evaporation of their very subject does not necessarily constitute a scholarly failure»⁶⁴.

Nel suo intervento al convegno di Princeton del 2001, Noren si era domandato, al di là del dibattito sulla validità o meno dei dati forniti dagli analisti dell'agenzia, fino a che punto ciò che accadde all'economia sovietica negli anni Ottanta fosse prevedibile. E in effetti le vicende di quel decennio, particolarmente dopo l'ascesa al potere di Gorbačëv, si svilupparono sotto una costellazione particolarmente sfavorevole: la caduta dei prezzi del petrolio nel 1985, il disastro di Chernobyl nel 1986, il terremoto in Armenia nel 1988, per non parlare delle inusualmente cattive condizioni atmosferiche che si protrassero per tre anni, dal 1984 al 1987, e che provocarono un drastico calo dei raccolti, valutato in non meno del 6 per cento⁶⁵.

In quegli anni qualcuno disse che la cosiddetta «legge di Murphy» si era scatenata contro Gorbačëv⁶⁶. Noren non aveva ancora a sua disposizione la terminologia che usiamo oggi, ma appare abbastanza evidente che almeno un paio di questi drammatici eventi possono essere tranquillamente catalogati sotto la voce «cigno nero», imprevisi e imprevedibili. Ma la loro imprevedibilità e gli effetti che ne derivarono non spiegano da soli il collasso dell'Unione Sovietica, come del resto il Covid-19 non può essere

⁶³ J.A. Schumpeter, *Capitalism and Democracy*, New York, Harper and Row, 1976 (1ª ed. 1942), p. 416.

⁶⁴ V. Kontorovich, *Economists, Soviet Growth Slowdown and the Collapse*, in «Europe-Asia Studies», LIII, 2001, 5, pp. 675-695: 695.

⁶⁵ *Watching the Bear: Essays on Cia's Analysis of the Soviet Union*, cit. pp. 16 e 35.

⁶⁶ W.L. Ury, *A 'Warm Line' to Avert War*, in «New York Times», 27 August 1986.

considerato il solo responsabile della crisi del processo di globalizzazione che, secondo alcuni, era in corso da qualche tempo⁶⁷. Perché certe dinamiche si mettessero in moto era necessario – per riprendere le parole dello stesso MacEachin, che aveva lavorato per quarant’anni alla Cia come analista dell’Unione Sovietica – l’intervento di una nuova leadership che, osservando le cose con occhi diversi da chi l’aveva preceduta, avrebbe dato il via ad un confronto-scontro all’interno dell’Urss. Gorbačëv ebbe il ruolo di levatrice di questo sconvolgimento profondo, una levatrice peraltro inconsapevole del processo che stava innescando, in una sorta di potentissima eterogenesi dei fini che chiuse una stagione durata poco più di settant’anni:

The consequences of its actions [della leadership di Gorbačëv] – well intentioned but flawed – were dependent on diverse political variables and decisions that could be and were postulated but could not be predicted even by the principal actors themselves. Many of the critical events were precipitated and shaped by decisions made by Gorbachev that even he – at the time he assumed power – could not have predicted that he would make⁶⁸.

⁶⁷ *The Crisis of Globalization: Democracy, Capitalism and Inequality in the Twenty-First Century*, ed. by P. Diamond, New York, I.B. Tauris & Co, 2018; *Slowbalisation: The Steam Has Gone out of Globalisation*, in «The Economist», 24 January 2019; M. O’Sullivan, *The Levelling: What’s Next After Globalization*, New York, Public Affairs, 2019; M. Wolf, *Global Economic Policymakers Are Playing with Fire*, in «Financial Times», 15 October 2019; A. García Herrero, *From globalization to deglobalization: zooming into trade*, December 2019, in <https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3496563>; *Coronavirus Has Put Globalisation into Reverse*, in «Financial Times», 3 February 2020; *The Virus Crisis and the Decoupling of Global Trade*, ivi, 21 February 2020; R. Armstrong, *Coronavirus Is a Global Crisis, Not a Crisis of Globalisation*, ivi, 11 March 2020; B. Javorcik, *Coronavirus will Change the Way the World Does Business for Good*, ivi, 1st April 2020.

⁶⁸ D.J. MacEachin, *The Records versus the Charges. Cia Assessments of Soviet Union*, in «Studies in Intelligence», I, 1997, 1, <<http://www.cia.gov/csi/studies/97unclass/soviet.html>>. Una breve biografia di MacEachin si trova in <<https://www.legacy.com/obituaries/washington-post/obituary.aspx?n=douglas-maceachin&pid=197765079>> (ultimo accesso 25.2.2021).